

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen erfahrenen und kundenorientierten

SENIOR KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

Die Schulte & Co. GmbH ist ein international erfolgreicher Automobilzulieferer. Mit der Entwicklung und Serienfertigung von fahrzeugspezifischen Leitungssätzen und Komponenten tragen wir maßgeblich zur Entwicklung der E-Mobilität von morgen bei.

WAS WIR DIR BIETEN

- + Einen sicheren Arbeitsplatz mit abwechslungsreichen Aufgaben in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- + Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und Raum für eigene Ideen
- + Weiterbildungsmöglichkeiten und persönliche Entwicklungsperspektiven
- + Flexible Arbeitszeiten und eine faire Vergütung
- + Ein kollegiales und professionelles Arbeitsumfeld



**ENTWICKLUNGS-
LIEFERANT AUTOMOBIL-
INDUSTRIE**



**ZUKUNFTSSICHERE
UND NACHHALTIGE
JOBS DURCH
E-MOBILITÄT**



**STANDORTE IN
DEUTSCHLAND,
TSCHECHIEN UND
TUNESIEN**



**MEHRFACH
ZERTIFIZIERTES
UNTERNEHMEN**



UNSER ATTRAKTIVES GESAMTPAKET



**MÖGLICHKEITEN
ZUR WEITERBILDUNG**



**FLEXIBLE
ARBEITSZEITEN**



**ANERKENNENDE
VERGÜTUNG**



**MITARBEITER
BONUSPROGRAMME**



**ZUKUNFTSORIENTIERTE
TECHNOLOGIEN**



**ARBEITEN IN EINEM
ENGAGIERTEN TEAM**



**EIGENVERANT-
WÖRTLICHE
TÄTIGKEIT**



**INTERNATIONAL
AUFSTREBENDES
UNTERNEHMEN**

AUFGABEN, DIE DICH BEI UNS ERWARTEN

- + Betreuung von OEM- und Zulieferkunden in der Automobilindustrie und angrenzenden Branchen
- + Nutzung kundenspezifischer Portale zur Abwicklung von Anfragen von der Projektanfrage bis zum After-Sales
- + Mitarbeit im projektbegleitenden Änderungsmanagement sowie Analyse technischer Änderungen
- + Zusammenarbeit mit dem Projektmanagement zur Bewertung von Herstellbarkeit, Terminen und Kosten
- + Erstellung und Pflege von Kostenteilelebensläufen sowie Preislisten
- + Unterstützung bei der Akquise von Neukunden und Entwicklung bestehender Projekte im Einklang mit der Unternehmensstrategie
- + Klärung von Kundenanfragen, Preisdifferenzen und Kalkulationen
- + Identifikation und Umsetzung kundenspezifischer Anforderungen entlang unserer internen Prozesse
- + Vorbereitung und Durchführung von Kundenbesuchen, technischen Klärungen, Audits und Prozessabnahmen
- + Erstellung einer vollständigen Projektdokumentation im Rahmen des APQP-Prozesses
- + Erstellung und Pflege vertriebsrelevanter Dokumentationen

VORAUSSETZUNGEN, DIE DU MITBRINGEN SOLLTEST

- + Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium bzw. vergleichbare Qualifikation
- + Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise in der Automobilzulieferindustrie
- + Fundiertes technisches Verständnis gepaart mit sicherem kaufmännischem Urteilsvermögen
- + Ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- + Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- + Sicherer Umgang mit MS Office, ERP-Systemen und OEM-Portalen
- + Bereitschaft zu gelegentlichen Reisen