

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen engagierten

JUNIOR KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

Die Schulte & Co. GmbH ist ein international erfolgreicher Automobilzulieferer. Mit der Entwicklung und Serienfertigung von fahrzeugspezifischen Leitungssätzen und Komponenten tragen wir maßgeblich zur Entwicklung der E-Mobilität von morgen bei.

WAS WIR DIR BIETEN

- + Einen sicheren Arbeitsplatz mit abwechslungsreichen Aufgaben in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- + Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und Raum für eigene Ideen
- + Weiterbildungsmöglichkeiten und persönliche Entwicklungsperspektiven
- + Flexible Arbeitszeiten und eine faire Vergütung
- + Ein kollegiales und professionelles Arbeitsumfeld



**ENTWICKLUNGS-
LIEFERANT AUTOMOBIL-
INDUSTRIE**



**ZUKUNFTSSICHERE
UND NACHHALTIGE
JOBS DURCH
E-MOBILITÄT**



**STANDORTE IN
DEUTSCHLAND,
TSCHECHIEN UND
TUNESIEN**



**MEHRFACH
ZERTIFIZIERTES
UNTERNEHMEN**



UNSER ATTRAKTIVES GESAMTPAKET



**MÖGLICHKEITEN
ZUR WEITERBILDUNG**



**FLEXIBLE
ARBEITSZEITEN**



**ANERKENNENDE
VERGÜTUNG**



**MITARBEITER
BONUSPROGRAMME**



**ZUKUNFTSORIENTIERTE
TECHNOLOGIEN**



**ARBEITEN IN EINEM
ENGAGIERTEN TEAM**



**EIGENVERANT-
WÖRTLICHE
TÄTIGKEIT**



**INTERNATIONAL
AUFSTREBENDES
UNTERNEHMEN**

AUFGABEN, DIE DICH BEI UNS ERWARTEN

- + Unterstützung der Key Account Manager bei der Betreuung von OEM- und Zulieferkunden
- + Mitarbeit bei der Bearbeitung von Kundenanfragen – vom Angebot bis zum Serienstart
- + Nutzung und Pflege kundenspezifischer Portale
- + Unterstützung im projektbegleitenden Änderungsmanagement und bei der Analyse technischer Änderungen
- + Pflege von Preislisten und Kostenteilelebensläufen
- + Mitarbeit bei der Klärung von Preisdifferenzen sowie Erstellung von Angebotsauswertungen
- + Unterstützung bei der Durchführung von Kundenbesuchen und Erstellung von Präsentationen
- + Dokumentation vertriebsrelevanter Vorgänge und Pflege projektbezogener Unterlagen

VORAUSSETZUNGEN, DIE DU MITBRINGEN SOLLTEST

- + Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- + Erste Berufserfahrung im Vertriebsumfeld, idealerweise in der Automobilindustrie
- + Sicherer Umgang mit MS Office, ERP-Systemen und Kundenportalen von Vorteil
- + Technisches Verständnis und kaufmännisches Denkvermögen
- + Kommunikationsstärke, Zuverlässigkeit und strukturierte Arbeitsweise
- + Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift